

CICLO FORMATIVO GRADO MEDIO EN ACTIVIDADES COMERCIALES

COMERCIO Y MARKETING



I.E.S.
LA
MOJONERA



Junta de Andalucía



Erasmus+



¿QUIÉNES SOMOS?

Somos estudiantes del ciclo medio de actividades comerciales, y nuestro objetivo con esta presentación es dar a conocer la existencia de otra alternativa de estudio que ofrece este centro .



Cada logro comienza con la decisión de intentarlo





I.E.S. LA MOJONERA

Actividades Comerciales

Grado medio en la especialidad de actividades comerciales

"Cada logro comienza con la decisión de intentarlo"

REQUISITOS DE ACCESO

- Estar en posesión de al menos, uno de **los siguientes títulos**:
 1. Título de **graduado de educación secundaria obligatoria**
 2. **Título de técnico básico**
- Haber superado un **curso de formación específico preparatorio** para el acceso a ciclos formativos de grado medio, tener diecisiete años como mínimo, cumplidos en el año de realización del curso.
- Haber superado una **prueba de acceso** a ciclos formativos de grado medio y **tener diecisiete años** como mínimo, cumplidos en el año de realización de la prueba.



Scan me 

Duración: 2 cursos

Solicitud:

del 15-30 junio

Matrícula: a la espera del calendario

contacto:

☎ 950 15 69 69

✉ jefaturalamojonera@ieslamojonera.com



Erasmus+



**SALIDAS
PROFESIONALES**



CONTACTO



+34-950 15 69 69



www.ieslamojoneira.com



Cam. Cta. Blanca, 04745, Almería



jefaturalamojoneira@ieslamojoneira.com

PLAZOS DE SOLICITUD Y MATRÍCULA



**IES LA
MOJONERA**

ACTIVIDADES COMERCIALES

MARKETING Y COMERCIO

Ciclo Formativo de Grado Medio

TURNO DE MAÑANA



¿QUÉ VOY A APRENDER Y HACER?

- Gestionar la mercancía de un almacén
- Dirigir mi propio negocio
- Tramitar las compras y ventas de una empresa
- Coordinar el proceso de venta en un comercio
- Negociar con proveedores y clientes
- Realizar acciones de venta a través de la web, redes sociales y otras aplicaciones informáticas
- Ejecutar planes de atención al cliente.
- Gestionar en inglés las relaciones con clientes, usuarios o consumidores.
- Administrar y gestionar un pequeño establecimiento comercial.
- Realizar la venta de productos y/o servicios.
- Realizar la gestión comercial y administrativa del establecimiento comercial utilizando el hardware y software.



DURACIÓN

El ciclo tiene una duración de 2000 horas (2 cursos académicos).

En el centro educativo: 1654 horas.
Formación en Centros de Trabajo: 346 horas (Abril - Junio).



SI QUIERES CONTINUAR TU FORMACIÓN:

Al finalizar tus estudios obtendrás el título de Técnico en Actividades Comerciales y podrás acceder a los estudios de Bachillerato o continuar otros estudios de Formación Profesional de Grado Medio o Superior.

- Grado Superior:

- Técnico Superior en Transporte y Logística
- Técnico Superior en Marketing y Publicidad
- Técnico Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales
- Técnico Superior en Comercio Internacional

REQUISITOS DE ACCESO



PRINCIPALES BENEFICIOS DEL CICLO

Prácticas en empresas



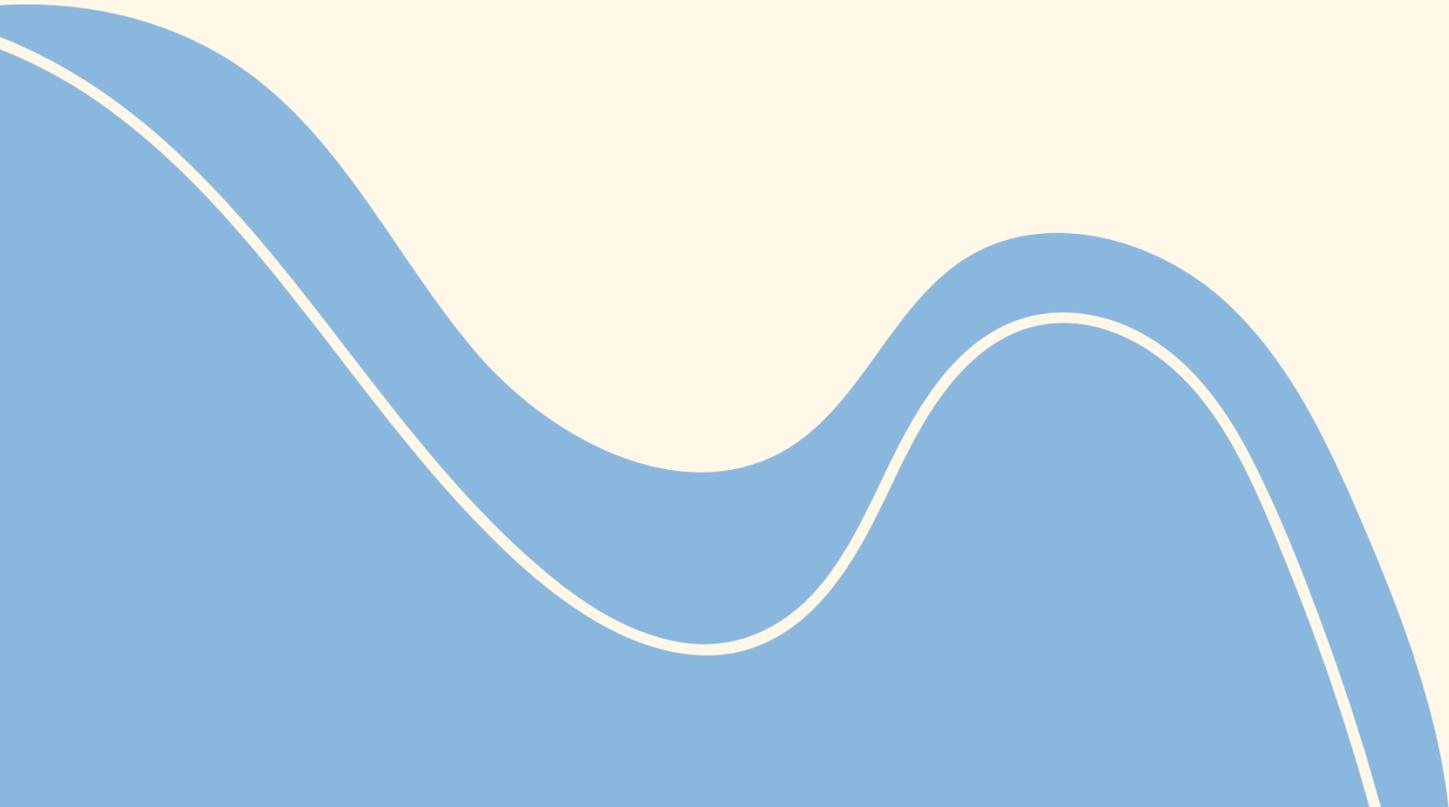
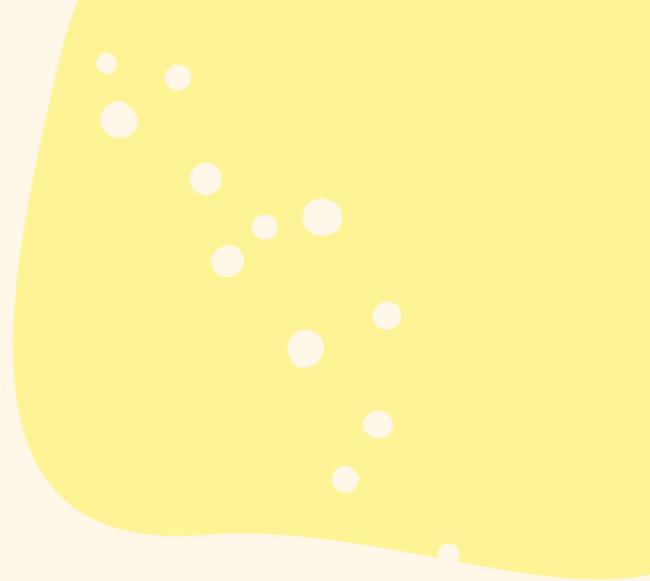
Cursos



Clases más dinámicas

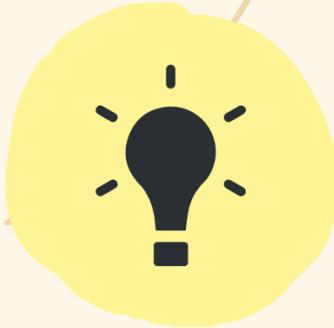
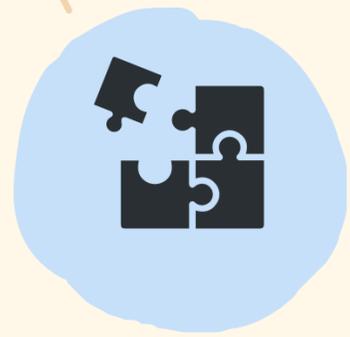


Continuación de estudios



PROYECTOS

NUESTRO VIDEO



GRACIAS

